

ДОГОВОР об установлении партнерских отношений

г. Санкт-Петербург

“ _____ ” _____ 20 ____ г.

Акционерное общество "ХОРИС", именуемое в дальнейшем ПРОИЗВОДИТЕЛЬ в лице генерального директора Коротеева М.В., действующего на основании Устава, с одной стороны, и _____, именуемое в дальнейшем ПАРТНЕР, в лице _____, действующего на основании _____, с другой стороны, заключили настоящий договор о нижеследующем:

1. Терминология

1.1. Под Системой понимается программно-аппаратный комплекс для автоматизации торговли нефтепродуктами и сопутствующими товарами на АЗС, который является собственной разработкой ПРОИЗВОДИТЕЛЯ.

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ обладает всеми авторскими, имущественными и иными правами на данную Систему в соответствии с российским и международным законодательством.

1.2. Под ПОКУПАТЕЛЕМ в настоящем договоре понимается третье лицо, приобретающее Систему у ПАРТНЕРА или у ПРОИЗВОДИТЕЛЯ при посредничестве ПАРТНЕРА.

2. Предмет договора

2.1. В соответствии с настоящим договором ПАРТНЕР получает неисключительные права на распространение и сервисное обслуживание Системы на территории Российской Федерации, в том числе на:

- приобретение Системы у ПРОИЗВОДИТЕЛЯ для дальнейшей ее продажи;
- проведение установки, сопровождения и сервисного обслуживания Системы после прохождения соответствующего обучения;
- оказание ПРОИЗВОДИТЕЛЮ посреднических услуг по заключению прямых договоров с ПОКУПАТЕЛЯМИ на поставку и установку Системы.

3. Права и обязанности производителя

3.1. ПРОИЗВОДИТЕЛЬ обязан:

- в согласованные с ПАРТНЕРОМ сроки поставлять ПАРТНЕРУ экземпляры Системы;
- обеспечивать ПАРТНЕРА необходимыми рекламными и информационными материалами, а также предоставлять техническую информацию в объеме, необходимом для организации продаж и сопровождения Системы;
- круглосуточно оказывать ПАРТНЕРУ по телефону и/или по электронной почте технические консультации по вопросам, касающимся работы Системы;
- провести бесплатное обучение двух сотрудников ПАРТНЕРА работе с Системой. Условия и сроки проведения обучения согласовываются сторонами дополнительно.

3.2. ПРОИЗВОДИТЕЛЬ имеет право:

- по согласованию с ПАРТНЕРОМ публиковать его наименование и контактную информацию в своих рекламных материалах и на сайте www.gasnet.ru;
- публиковать наименование ПОКУПАТЕЛЯ и его контактную информацию в своих рекламных материалах и на сайте www.gasnet.ru;
- от своего имени продавать Систему, рекламировать ее, заключать с третьими лицами любые договора в отношении Системы;
- предоставлять ПАРТНЕРУ комплект демонстрационного оборудования (см. п. 5 договора).

4. Права и обязанности партнера

4.1. ПАРТНЕР имеет право:

- получать своевременную информацию о ценах, сроках поставки и комплектации Системы;
- получать технические консультации ПРОИЗВОДИТЕЛЯ по всем вопросам, касающимся работы Системы;
- осуществлять целенаправленную рекламу Системы, использовать торговые марки и логотип ПРОИЗВОДИТЕЛЯ для продвижения Системы на рынке. При рекламе Системы обязательна ссылка на ПРОИЗВОДИТЕЛЯ.

4.2. ПАРТНЕР обязан:

- строго придерживаться и не нарушать правил лицензионного использования Системы, устанавливаемых ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ, уведомлять ПРОИЗВОДИТЕЛЯ о фактах незаконного копирования Системы или каких-либо ее частей;
- информировать ПОКУПАТЕЛЯ о незаконности нелегального копирования Системы и/или каких-либо ее частей;
- вместе с Системой предоставить ПОКУПАТЕЛЮ лицензионное соглашение на Систему, ознакомить с ним ПОКУПАТЕЛЯ и уведомить его, что данное лицензионное соглашение является договором между ПОКУПАТЕЛЕМ и ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ Системы;
- информировать ПОКУПАТЕЛЯ о необходимости строгого соблюдения правил лицензионного использования Системы, устанавливаемых ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ в лицензионном соглашении на Систему;
- использовать комплект демонстрационного оборудования (см. п. 5 договора) строго в соответствии с договором;
- предоставлять ПОКУПАТЕЛЮ информацию о ПРОИЗВОДИТЕЛЕ Системы;
- предоставлять ПРОИЗВОДИТЕЛЮ информацию о ПОКУПАТЕЛЯХ Системы; информировать ПОКУПАТЕЛЯ Системы о необходимости передачи ПРОИЗВОДИТЕЛЮ регистрационной карточки и о правах ПОКУПАТЕЛЯ, возникающих в результате этого, а также о том, что информация о ПОКУПАТЕЛЕ может быть использована ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ в рекламных целях;
- продавать Систему и осуществлять работы по установке и сопровождению Системы на основе цен прайс-листа ПРОИЗВОДИТЕЛЯ, действующих на момент заключения договора с ПОКУПАТЕЛЕМ;
- полностью отвечать перед ПОКУПАТЕЛЕМ за выполнение взятых на себя договорных условий. ПРОИЗВОДИТЕЛЬ не несет ответственности перед ПОКУПАТЕЛЯМИ по обязательствам, принятым на себя ПАРТНЕРОМ в договоре.

4.3. ПАРТНЕР не имеет права:

- заключать соглашения с третьими лицами о передаче им каких бы то ни было прав, полученных по настоящему договору, без письменного разрешения ПРОИЗВОДИТЕЛЯ;
- вносить какие бы то ни было изменения в поставляемое ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ программное обеспечение, оборудование и документацию;
- тиражировать Систему и/или какие бы то ни было ее части.

5. Демонстрационное оборудование

- 5.1. ПРОИЗВОДИТЕЛЬ имеет право предоставить ПАРТНЕРУ во временное пользование на безвозмездной основе комплект демонстрационного оборудования.
- 5.2. Комплект демонстрационного оборудования может включать в себя компьютерное и торговое оборудование, а также программное обеспечение, необходимые для демонстрации работы Системы.
- 5.3. Комплект демонстрационного оборудования может устанавливаться исключительно в офисе ПАРТНЕРА и использоваться исключительно с целью демонстрации работы Системы.
- 5.4. Передача комплекта демонстрационного оборудования оформляется актом приема-передачи. Право собственности на него к ПАРТНЕРУ не переходит.
- 5.5. В случае разрыва договорных отношений, а также в случае использования указанного оборудования не по назначению, ПАРТНЕР обязан возвратить указанное оборудование ПРОИЗВОДИТЕЛЮ в согласованные сторонами сроки.
- 5.6. В случае утраты, гибели или повреждения оборудования ПАРТНЕР обязан компенсировать стоимость данного оборудования в соответствии с оценочной стоимостью, утвержденной сторонами в акте приема-передачи оборудования.

6. Порядок расчетов

- 6.1. Стоимость Системы для ПАРТНЕРА формируется на основании партнерского прайс-листа, который публикуется на сайте www.gasnet.ru в закрытой зоне с правом доступа только для партнеров, а также может быть предоставлен по отдельному запросу.
- 6.2. В стоимость Системы входит стоимость лицензии на использование приобретенного программного обеспечения на определенном в лицензионном соглашении количестве рабочих мест, стоимость материальных носителей, электронных ключей защиты и оборудования, входящих в комплект поставки. В зависимости от заказанной конфигурации в стоимость Системы может быть включена стоимость ее установки. Стоимость исходных текстов программ не входит в стоимость Системы.
- 6.3. Передача Системы ПАРТНЕРУ осуществляется на согласованных сторонами условиях. Сроки передачи Системы, сроки оплаты Системы, способ доставки, а также оплата связанных с доставкой расходов определяются сторонами в каждом конкретном случае.
- 6.4. В случае заключения договора на поставку и установку Системы между ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ и ПОКУПАТЕЛЕМ при посредничестве ПАРТНЕРА, вознаграждение за посреднические услуги выплачивается ПАРТНЕРУ в течение пяти рабочих дней после завершения работ и подписания акта сдачи-приемки между ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ и ПОКУПАТЕЛЕМ в размере разницы между стоимостью Системы для конечного пользователя и стоимостью Системы для ПАРТНЕРА в соответствии с партнерским прайс-листом.

7. Конфиденциальность

- 7.1. Вся передаваемая в рамках настоящего договора техническая и коммерческая информация является конфиденциальной, если явным образом не указано противное. В случае если разглашение конфиденциальной информации наносит материальный или моральный ущерб одной из сторон или ПОКУПАТЕЛЮ, полную ответственность за это несет та сторона, по вине которой произошло разглашение конфиденциальной информации.
- 7.2. Информация, содержащаяся в партнерском прайс-листе, является конфиденциальной.
- 7.3. Стороны могут использовать в рекламных целях факт заключения настоящего договора.
- 7.4. ПАРТНЕР гарантирует сохранение конфиденциальности документации, информации, форматов баз данных, сведений и знаний, полученных от ПРОИЗВОДИТЕЛЯ.
- 7.5. ПАРТНЕР гарантирует сохранение конфиденциальности полученных в результате работы Системы баз данных, журналов и прочих сведений, которые могут составлять коммерческую тайну ПОКУПАТЕЛЯ.

8. Действие договора

- 8.1. Настоящий договор составлен в двух экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу. Один экземпляр договора находится у ПРОИЗВОДИТЕЛЯ, а другой - у ПАРТНЕРА.
- 8.2. Договор вступает в силу с момента его подписания и действует в течение одного года. Договор считается автоматически продленным на следующий год, если ни одна из сторон письменно не уведомила вторую о расторжении договора за месяц до срока прекращения договора.
- 8.3. Все изменения и дополнения, внесенные в настоящий договор, оформляются в письменном виде и считаются действительными после подписания обеими сторонами.
- 8.4. Настоящий договор может быть расторгнут по заявлению одной из сторон после проведения всех взаиморасчетов в рамках действия данного договора.

9. Порядок разрешения споров

- 9.1. В случае возникновения разногласий по договору стороны принимают все меры для принятия компромиссного решения.
- 9.2. Если стороны не пришли к согласию, то все споры по настоящему договору разрешаются в судебном порядке в соответствии с действующим законодательством РФ.

10. Адреса и расчетные счета сторон

ПАРТНЕР:

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ:

АО "ХОРИС"
ИНН: 7801009752 КПП: 781301001
197101, Санкт-Петербург, ул. Большая Монетная, д. 16, корп. 1, лит. В, пом. 5-Н, оф. 582
р/с 40702810155200001206 в Северо-Западном банке ПАО Сбербанк, г. Санкт-Петербург
к/с 30101810500000000653, БИК 044030653

ПАРТНЕР: _____

/ _____ /

М.П.

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ: _____

/ Коротеев М.В. /

М.П.